

Die 1977 gegründete USU ist der führende europäische Anbieter für IT- und Knowledge Management-Software.

Marktführer aus allen Teilen der internationalen Wirtschaft schaffen mit USU-Anwendungen Transparenz, sind agiler, sparen Kosten und senken ihre Risiken.

Die USU Gruppe beschäftigt an zehn Standorten mehr als 300 Mitarbeiter und ist im Prime Standard der Deutschen Börse notiert.

Sie möchten sich weiterentwickeln? Dann bieten wir Ihnen beste Wachstumsbedingungen!

Als dynamisch wachsendes Unternehmen des IT-Mittelstandes suchen wir für unseren Geschäftsbereich **Knowledge Business** in **Möglingen bei Ludwigsburg** und/oder im **Homeoffice** einen

Account Manager (m/w) im Softwarevertrieb

Kennziffer MOE-GL-12/04

Unter dem Leitgedanken „Wissen ist Markt“ entwickeln wir zukunftsgerichtete Anwendungslösungen. Mit unserer Wissensdatenbank -Technologie USU KnowledgeCenter aktivieren Kunden das komplette Wissen ihrer Organisation – ob als Recherche- und Navigationssystem oder eingebunden in ein Wissensportal.

Sie verstärken als erfahrener Account Manager unser Team im wachstumsstarken Umfeld von IT gestützten Wissensdatenbanken.

Sie messen Ihren Erfolg am Erfolg des Kunden. Ihr Antrieb sind Neugier und die laufende Weiterentwicklung Ihrer Fähigkeiten. Dabei gehen Sie mit Leidenschaft und Engagement an herausfordernde Fragestellungen heran und setzen Ideen effizient und strukturiert um. Kreativität und gleichzeitig wirtschaftliches Denken prägen Ihr Handeln.

Wir haben im Umfeld Knowledge Management spannende Aufgaben für Sie:

- Gewinnen neuer Kundenzugänge für unsere Standardsoftware USU KnowledgeCenter
- Sicheres Präsentieren des USU-Portfolios
- Identifizieren, Verfolgen, Verhandeln und Abschließen von Projekten
- Kontinuierlicher Ausbau der Kunden und Betreuung der Bestandskunden
- Verantwortung für Umsatz und Deckungsbeitrag
- Unterstützung von Messen, Ausstellungen, Seminaren und Roadshows

Unsere Anforderungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Informatik, Wirtschaftsinformatik, BWL oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten und in der Neukundenakquise
- Sehr ausgeprägte Ziel- und Abschlussorientierung
- Hohe Eigenständigkeit und Selbstmotivation
- Sicheres, überzeugendes und souveränes Auftreten
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft ist für Sie selbstverständlich

Es erwarten Sie ein kompetentes Team, flache Hierarchien und die Möglichkeit sich selbst individuell mit Ihrer Persönlichkeit einzubringen. Wir honorieren dies mit einer leistungsgerechten und ergebnisorientierten Vergütung und weiteren Sozialleistungen wie beispielsweise einem Firmenfahrzeug.

Wollen Sie Mitspieler in unserem Team werden?

Dann bewerben Sie sich bitte unter Angabe der Kennziffer, Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung bei unserer Personalabteilung.

Wir freuen uns auf Sie!

USU AG
Personalabteilung
Sonja Mayer
Spitalhof
71696 Möglingen
Tel: +49 (0) 7141.4867-359
bewerbungen@usu.de
www.usu.de