

Contract Manager

NUTZEN

Mit dem Valuemation Contract Manager

- senken Sie die Total Cost of Ownership Ihrer IT-Assets durch Lieferanten-Konsolidierung und Optimierung vertraglicher Leistungen
- gewinnen Sie Zeit durch frühzeitige Benachrichtigung über auslaufende Verträge
- haben Sie jederzeit Zugriff auf alle Leistungen und Verpflichtungen aus IT-Verträgen
- treffen Sie sichere Entscheidungen durch mehr Transparenz über Kosten und Leistungen
- vermeiden Sie Haftungsrisiken, indem Sie jederzeit Compliance nachweisen können.

Mit dem Valuemation Contract Manager verwalten Sie sämtliche vertragsrelevanten Informationen rund um Ihren IT-Bestand in einer zentralen Datenbasis. Damit haben Sie bei Bedarf schnell Zugriff auf alle Verträge und Vereinbarungen. Durch mehr Transparenz und Automatisierung in Ihrem Vertragsmanagement gewinnen Sie Sicherheit hinsichtlich Compliance und überwachen die Einhaltung vertraglicher Leistungen durch Lieferanten und Dienstleister.

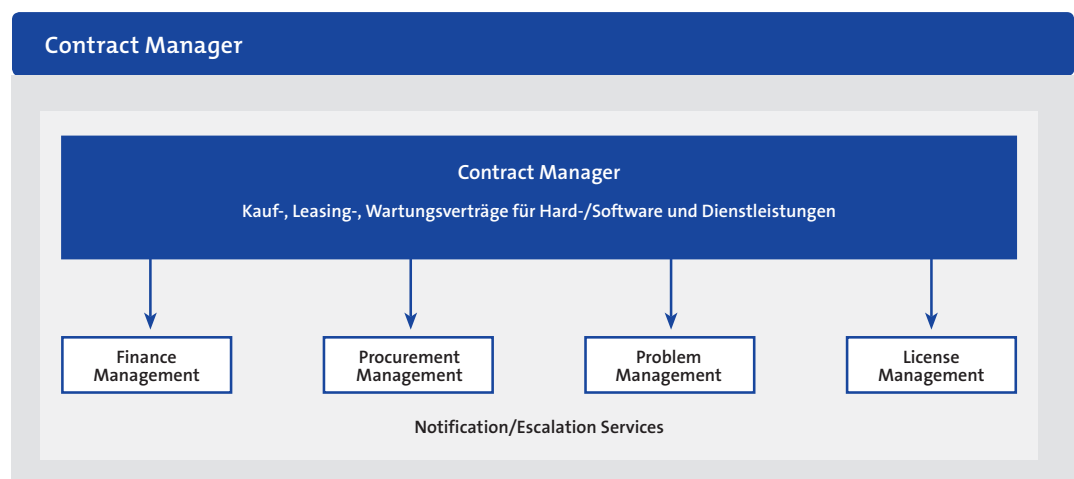
Herausforderungen im Vertragsmanagement

Wo und wie schnell finden Sie Informationen zu Verträgen, wenn ein Garantie- oder Wartungsfall eintritt? Wie überwachen Sie vertragliche Fristen und Zahlungstermine? Auf welcher Informationsbasis verhandeln Sie Rahmenverträge, um optimale Kosten- und Leistungseffekte für Ihr Unternehmen zu erzielen? Wie stellen Sie sicher, dass Sie keine Miet- oder Wartungsgebühren für IT-Assets bezahlen, die nicht mehr im Einsatz sind? Durch immer komplexere IT-Strukturen, verteilte IT-Organisationen und Outsourcing-Partnerschaften nimmt die Anzahl und Vielfalt von Verträgen zu. Vollständige und

aktuelle Informationen über vertragliche Vereinbarungen sind die Basis für Entscheidungen im Einkauf, im Service Desk oder bei der Planung zukünftiger IT-Investitionen. Um Haftungsrisiken zu vermeiden, müssen Sie die Einhaltung vertraglicher Bestimmungen revisions sicher dokumentieren können.

Aktives Vertragsmanagement mit Valuemation

Mit dem Contract Manager können Sie sämtliche Vertragsbestandteile und -konditionen erfassen, überwachen und auswerten. Gängige Vertragsarten wie Kauf-, Miet-, und Leasingverträge oder Zusatzverträge wie Wartungs-



Rahmen- sowie andere allgemeine Dienstleistungsverträge stehen Ihnen standardmäßig zur Verfügung. Für jeden Vertrag können Sie die Allgemeinen Geschäftsbedingungen sowie das Vertragsdokument als Dateianhang hinterlegen. Informationen zu Zahlungs- und Kündigungsmodalitäten sowie zu Vertragslaufzeiten sind im Contract Manager dokumentiert. Ein Benachrichtigungsagent erinnert Sie automatisch an fällige Zahlungen, und Sie können diese ebenfalls automatisch für bestehende Verträge auslösen. Durch rechtzeitige Benachrichtigung gewinnen Sie Zeit, um sich für eine Vertragskündigung, -verlängerung oder Vertragsumstellung zu entscheiden. Außerdem werden Sie an anstehende Wartungs- oder Serviceleistungen Ihrer Lieferanten erinnert und können diese besser planen und überwachen.

Aktuelle und verlässliche Bestandsdaten

Der Contract Manager verfügt über Standard-schnittstellen zu ERP-Systemen sowie zum Valuation Asset Manager und CMDB Manager. Durch einen regelmäßigen und automatischen Abgleich Ihrer kaufmännisch gebuchten Komponenten mit der physisch installierten Hard- und Software verfügen Sie jederzeit über aktuelle und zuverlässige Informationen. Um Kosten und Verträge optimal steuern zu können, werden Sie automatisch benachrichtigt, wenn IT-Komponenten nicht mehr in Betrieb sind, damit Sie relevante Verträge kündigen können.

Hohe Transparenz für Einkaufsverhandlungen

Der Contract Manager vergleicht die gespeicherten Vertragsbedingungen und benachrichtigt Sie automatisch, wenn z.B. der Kauf eines IT-Assets

aufgrund eines neuen Rahmenvertrages günstiger ist als Leasing und wenn ein bestimmter Vertrag bessere Dienstleistungen beinhaltet. Damit können Sie erhebliche Kosten einsparen und Ihre Verträge besser verhandeln. Auf einen Blick erhalten Sie eine Übersicht über laufende Budgetbelastungen und Verbindlichkeiten bei Lieferanten und Vertragspartnern. Darüber hinaus können Sie Zahlungen aus laufenden Verträgen in Ihre Budgetplanung einbeziehen und haben das noch verfügbare Budget im Blick.

Rechtssicherheit und Risikominimierung

Die Anzahl und Häufigkeit von Audits durch Software-Hersteller nimmt zu und wird weiter steigen. Mit dem Contract Manager können Sie jederzeit nachweisen, dass Sie Verträge, Lizenzbestimmungen etc. einhalten. Aktuelle und historische Daten dokumentieren Sie revisionssicher. Damit minimieren Sie Haftungsrisiken und vermeiden Strafzahlungen, die für Ihr Unternehmen existenzgefährdend sein könnten. Für die abteilungsübergreifende Verwaltung Ihrer Verträge schützt ein rollenbasiertes Berechtigungskonzept sämtliche Vertragsdaten vor unerlaubtem Zugriff.

Entscheidungen rasch und sicher treffen

Kommt es bei Hard- und Softwarekomponenten zu Störungen oder Ausfällen, können Service-Desk-Mitarbeiter sofort die nötigen Informationen über Vertragspartner und vereinbarte Wartungs- oder Garantieleistungen abrufen. Der Contract Manager unterstützt Sie bei der Entscheidung, ob sich die Inanspruchnahme von Wartungsleistungen noch lohnt oder ob eher ein Neukauf von Vorteil wäre.

KEY FACTS

Der Valuation Contract Manager ist ein Modul der USU-Suite Valuation.

Mit dem Contract Manager

- dokumentieren und verwalten Sie alle IT-relevanten Verträge in einer Datenbasis
- stellen Sie aktuelle, verlässliche und detaillierte Vertragsdaten für IT-Verantwortliche, Einkauf, Service Desk u.a. zur Verfügung
- werden Sie automatisch an Fristen und fällige Zahlungen erinnert.

Weitere relevante Valuation-Module:

- Asset Manager
- License Manager
- CMDB Manager
- Procurement Manager
- Service Level Manager